

# DESCRIPTION DE POSTE

## CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES



### DESCRIPTION GÉNÉRALE

Tu as de l'expérience en vente et tu es passionné(e) par les produits motorisés?  
Ne manque pas ta chance et viens faire carrière avec nous 😊 !

Depuis 1967, nos clients viennent nous voir pour profiter des meilleurs prix et d'une sélection riche et variée. Nous sommes une entreprise locale, active dans sa communauté et reconnue pour son expertise et son excellent service qui a le privilège d'avoir l'exclusivité dans la région.

On t'offre la possibilité de performer dans la vente grâce à un coaching constant, des formations, l'expertise, le professionnalisme et le savoir-faire d'Atelier Laforge et un achalandage unique.

### TÂCHES ET RESPONSABILITÉS

- Accueillir et conseiller la clientèle selon les standards de l'entreprise;
- Détailler les véhicules et recommander les produits convenant aux besoins et aux attentes des clients;
- Répondre aux questions et rassurer les clients;
- Effectuer les livraisons;
- Assurer des suivis réguliers et de qualité avec la clientèle.

### NOTRE COLLÈGUE IDÉAL(E)

- 1 à 3 ans d'expérience en vente;
- Bilinguisme : Français - Anglais, un atout;
- Vouloir offrir un service à la clientèle hors pair;
- Être dynamique et proactif(ve);
- Aptitude à collaborer en équipe.

### CONDITIONS DE TRAVAIL

- Poste permanent à temps plein, 40 heures semaine à discuter;
- Programme complet d'assurances collectives (médicament, dentaire, invalidité longue durée et aussi télémédecine) payé à 50%;
- Fond de pension RRS si l'employé cotise;
- REER FTQ offert et avec une prime supplémentaire de l'employeur;
- Rabais intéressant sur achat personnel.

### COMMENT POSTULER

Joins-toi à notre équipe dynamique dès maintenant en envoyant ton CV au [RH@atelierlaforge.com](mailto:RH@atelierlaforge.com) ou en venant directement à nos bureaux du 1167 Boulevard Laure à Sept-Îles.